



SARL ELENA

14, Rue de Belfort
71100 CHALON SUR SAONE

Tel : 03 85 436 845

Technique : pierre@azsoft.fr / Commercial : fred@azsoft.fr
Administratif : azsoft@orange.fr

PROGRAMME DE FORMATION : API NEGOCE GESTION COMMERCIALE PRISE EN MAIN

Batigest est un logiciel puissant, s'adressant aux entreprises du bâtiment désireuses de bénéficier d'une gestion très pointue de leur activité.

Organisation de la formation

Objectifs pédagogiques :

· Permettre au stagiaire à l'issue de la formation de 1 journée de découvrir les principales fonctions d'un logiciel performant et complet, et d'être opérationnel et autonome sur les traitements commerciaux simples.

Public concerné :

Artisan et salarié d'entreprise de négoce

Pré-requis :

Savoir faire des opérations simples sur un ordinateur (utilisation souris, copier-coller via raccourci, double clic, lancer programme, rédiger un mail)

Durée :

7 heures (1 journée)

Délai d'accès :

· Les inscriptions doivent être réalisées une semaine avant le début de la formation.

Tarif :

· 500 € HT par stagiaire

Lieu de la formation :

Sur le site de l'entreprise donneuse d'ordre ou en visioconférence

Accessibilité aux personnes handicapées

Les personnes atteintes de handicap souhaitant suivre cette formation sont invitées à nous contacter directement, afin d'étudier ensemble les possibilités de suivre la formation.

Profil du formateur :

· Notre formateur est un spécialiste du logiciel, dont le principal atout est une grande expérience d'assistance au quotidien sur le logiciel (15 années).

Contact :

· Pierre Comparot, responsable formation, pierre@azsoft.fr / 03 85 436 845

Moyens pédagogiques mis en oeuvre :

· Démonstration sur le logiciel

Exercices d'application

Mise en situation avec les données de l'utilisateur

· Exercices pratiques et temps de réponse aux questions du stagiaire

Modalités d'évaluation

· Une mise en situation à la fin de chaque module de formation, lequel est corrigé par le formateur en présence de tous les stagiaires, lesquels sont invités à lui poser toutes les questions qu'ils jugent utiles de lui poser.

D'autre part, un QCM récapitulant l'ensemble des leçons apprises durant la formation est remis aux stagiaires le dernier jour de la formation, lequel est corrigé par le formateur en présence de tous les stagiaires, lesquels sont invités à lui poser toutes les questions qu'ils jugent utiles de lui poser. Une note d'au moins 12/20 est attendu en résultat du QCM.



SARL ELENA

14, Rue de Belfort
71100 CHALON SUR SAONE

Tel : 03 85 436 845

Technique : pierre@azsoft.fr / Commercial : fred@azsoft.fr

Administratif : azsoft@orange.fr

Objectifs pédagogiques

- gérer des articles, leur prix
- gérer des clients, leurs coordonnées
- gérer des fournisseurs, leurs coordonnées
- créer, modifier, supprimer des pièces commerciales de vente
- créer, modifier, supprimer des pièces commerciales de d'achat

Contenu de la formation

- **Présentation Générale d'Apinégoce gestion commerciale**

- **(1 heures)**

- La notion de base articles, clients, fournisseurs
- La chaîne de vente
- La chaîne d'achat

- **Utilisation de la base de données**

- **(2 heures)**

- Les recherches
- Les filtres
- Les vues
- Les exports
- Les impressions
- Les éditions dynamiques
- Les raccourcis clavier

- **gestion des fichiers**

- **(1 heure)**

- articles et familles articles
- Type d'article
- Clients et familles clients
- Fournisseurs et familles fournisseurs

- **pièces commerciales de vente**

- **(2 heures)**

- Devis
- Commande
- Bon de livraison
- Facture
- Facture de situation
- Avoir

- **pièces commerciales d'achat**

- **(1 heure)**

- Demande de prix
- Commande
- Bon de réception
- Facture fournisseur