



SARL ELENA
14, Rue de Belfort
71100 CHALON SUR SAONE
Tel : 03 85 436 845

Technique : pierre@azsoft.fr / Commercial : fred@azsoft.fr
Administratif : azsoft@orange.fr

<

PROGRAMME DE FORMATION :

Apinéoce gestion commerciale I7

NIVEAU 1

Apinéoce gestion commerciale est un logiciel puissant, s'adressant aux entreprises du négoce désireuses de bénéficier d'une gestion très pointue de leur activité.

Organisation de la formation

Objectifs de la formation :

· Permettre au stagiaire à l'issue de la formation de 5 jours de maîtriser les principales fonctions d'un logiciel performant et complet, et d'être opérationnel et autonome sur l'ensemble des traitements commerciaux.

Public concerné :

· Artisans et salariés d'entreprises de négoce

Pré-requis :

· Savoir faire des opérations simples sur un ordinateur (utilisation souris, copier-coller via raccourci, double clic, lancer programme, rédiger un mail)

Durée :

· 35 heures (5 journées)

Délai d'accès :

· Les inscriptions doivent être réalisées une semaine avant le début de la formation.

Tarif :

· 2500€ HT par stagiaire

Lieu de la formation :

· Sur le site de l'entreprise donneuse d'ordre ou en visioconférence

Accessibilité aux personnes handicapées

· Les personnes atteintes de handicap souhaitant suivre cette formation sont invitées à nous contacter directement, afin d'étudier ensemble les possibilités de suivre la formation.

Profil du formateur :

· Notre formateur est un spécialiste du logiciel, dont le principal atout est une grande expérience d'assistance au quotidien sur le logiciel (15 années).

Contact :

· Pierre Comparot, responsable formation, pierre@azsoft.fr / 03 85 436 845

Moyens pédagogiques mis en oeuvre :

- Démonstration sur le logiciel
- Exercices d'application
- Mise en situation avec les données de l'utilisateur
- Exercices pratiques et temps de réponse aux questions du stagiaire

Modalités d'évaluation

· Une mise en situation à la fin de chaque module de formation, lequel est corrigé par le formateur en présence de tous les stagiaires, lesquels sont invités à lui poser toutes les questions qu'ils jugent utiles de lui poser.
D'autre part, un QCM récapitulant l'ensemble des leçons apprises durant la formation est remis aux stagiaires le dernier jour de la formation, lequel est corrigé par le formateur en présence de tous les stagiaires, lesquels sont invités à lui poser toutes les questions qu'ils jugent utiles de lui poser. Une note d'au moins 14/20 est attendu en résultat du QCM.



SARL ELENA

14, Rue de Belfort
71100 CHALON SUR SAONE
Tel : 03 85 436 845

Technique : pierre@azsoft.fr / Commercial : fred@azsoft.fr
Administratif : azsoft@orange.fr

Objectifs pédagogiques

- gérer des articles, leur prix, leurs tarifs, leur stock
- gérer des clients, leur coordonnées, leur tarif, leurs catégories
- gérer des fournisseurs, leur coordonnées, leurs tarifs
- créer, modifier, supprimer, transférer des pièces commerciales de vente
- créer, modifier, supprimer, transférer des pièces commerciales de d'achat
- éditer des statistiques, des journaux comptables, des inventaires
- importer ou exporter des données

Contenu de la formation

- **Présentation Générale d'Apinégoc gestion commerciale**
 - (1/2 journée)
 - La notion de base articles, clients, fournisseurs
 - La chaîne de vente
 - La chaîne d'achat
 - Les liaisons / interactions avec la comptabilité
 - Les liaisons / interactions avec le module financier
- **Utilisation de la base de données**
 - (1/2 journée)
 - Les recherches
 - Les filtres
 - Les vues
 - Les exports
 - Les impressions
 - Les éditions dynamiques
 - Les raccourcis clavier
- **gestion des fichiers**
 - (1/2 journée)
 - Articles et familles articles
 - Clients et familles clients
 - Fournisseurs et familles fournisseurs
- **pièces commerciales de vente**
 - (1 journée)
 - Devis
 - Commande
 - Bon de livraison
 - Facture
- **pièces commerciales d'achat**
 - (1/2 journée)
 - Demande de prix
 - Commande
 - Bon de réception
 - Facture fournisseur
- **gestion des tarifs**
 - (1/2 journée)
 - Généraux
 - Particuliers
 - Exception tarifaire
- **gestion de stock**
 - (1/2 journée)
 - Valorisation
 - Mouvements de stock
 - Inventaire
- **statistiques avancées**
 - (1/2 journée)
 - Articles
 - Clients
 - Croisées
 - Éditions journaux comptables
- **import export de données**
 - ((1/2 journée))
 - Articles
 - Clients
 - Tarifs